

# Kuparimetallien toimittaja Metalcenter Group Oy Ab 10 vuotta

Suomen markkinajohtaja kuparimetallien myynnissä on Turussa 10 vuotta toiminut Metalcenter Group Oy Ab. Yritys kuuluu pohjoismaiseen Alumeco Groupiin, ja toimii Alumeco Finland Oy Ab:n kanssa samoissa tiloissa Turun Metsämäessä. Logistisestikin asiakasystävällinen ratkaisu tuo monenlaisia synergiaa.

- Yli 90 prosenttia toimittamistamme materiaaleista on perusraaka-aineita: kuparia, messinkiä ja pronssia, kertovat Metalcenterin suomalaiset yrittäjät Jari Nurminen ja Satu Manninen.

- Minulla oli etuna yli 30 vuoden kokemus kuparimetallien kanssa, kun aloitin toiminnan vuonna 2008 aivan tyhjästä. Lama-aikana ei ollut muuta suuntaa kuin ylöspäin, toimitusjohtaja Jari Nurminen kertoo.

Toimivat kontaktit kotimaisiin ja eurooppalaisiin toimittajiin ovat tärkeitä, kun Euroopan autoteollisuudella menee nyt lujaa, Nurminen toteaa.

- Pitkät hyvät suhteet toimittajiin takaavat, että pystymme silti jatkuvasti toimittamaan materiaaleja asiakkaillemme. Se on ollut edellytys sille, että nyt voidaan viettää yrityksen 10-vuotispäiviä. Kiitos kuuluu myös asiakkaillemme, jotka ovat lähenteet tekemään yhteistyötä kanssamme.

Metalcenterin asiakkaita ovat muun muassa sähkö- ja lvi-teollisuus sekä tuulivoima- ja telakkateollisuus, joille metalleja menee yleensä alihankkijoiden kautta.

- Toimitamme lähinnä tehdaspakkauksia: levyjä, putkia, tankoja, nauhoja, profileita sekä julkisivutuotteita. Kupari- ja messinkinauhoja toimitamme myös valmiiksi pinnoitettuna eli tinattuja, hopeoituja nauhoja, myös selektiivisesti pinnoitettuina. Olemme etsineet pinnoituksiin parhaat mahdolliset yhteistyökumppanit, ostopäällikkö Satu Manninen kertoo.



- Meillä on todella paljon asiakas- tuotteita, joita varastoimme asiakkaiden puolesta ja samalla tasoitamme asiakkaan kulutushuippuja. Sopimus voidaan tehdä varastoinnista ja/tai hinnoittelusta, jolloin pystymme turvaamaan asiakkaan raaka-aineiden saannin ja sopimaan hintatason joko kiinteään tai päivän hintaan. Hinnoitteluun meillä on erilaisia työkaluja.

## Tuotetuki on tärkeä osatekijä

Metalcenter pyrkii tiiviiseen yhteistyöhön asiakkaiden kanssa.

- Pitkä kokemus alalta takaa sen,



- Kupari on herrasmieslaji: alalla yleensä viihdytään pitkään. Myös työntekijöidemme vaihtuvuus on meillä lähes nolla, Metalcenterin pitkäaikainen työpäri Satu Manninen ja Jari Nurminen kertovat.

että pystymme auttamaan asiakasta jo uuden tuotteen suunnitteluvaiheessa, ja käymään läpi erilaisia toimitus- ja materiaalivaihtoehtoja, Jari Nurminen kertoo.

- Vahvuutemme on, että pystymme hankkimaan ja toimittamaan asiakkaalle materiaalia järkevistä paikoista järkevään hintaan. Tilauksia pystytään yhdistelemään. Olemme kiinnittäneet erityistä huomiota juuri logistiikkaan. Toimivat kuljetussopimukset ovat tärkeitä, jottei ylimääräisiä toimituspäiviä tule, Satu Manninen sanoo.

- Kello 10 mennessä tulleet tilaukset toimitamme Suomeen asiakkaillemme tarvittaessa seuraavana päivänä, mainitsee Nurminen.

Vuositasolla toimituksia on 6000 tonnia, mikä tekee Suomen Metalcenter Groupista Alumeco-konsernin suurimman kuparimetalli-yksikön.

Marraskuussa valmistuu laajennus, joka tuo 2000 m<sup>2</sup> lisää tilaa ja parantaa entisestään toimitusten joustavuutta ja nopeutta. Laajennus on jo neljäs yrityksen kymmenvuotisen olemassaolon aikana.

**metalcenter**  
**Group**

[www.metalcentergroup.com](http://www.metalcentergroup.com) | Kaviokuja 5, 20380 Turku  
puh. 020- 7411 720 | [mail@metalcentergroup.fi](mailto:mail@metalcentergroup.fi)