

Somerolla tehdään isoja tekoja yhteiseksi hyväksi

Someron kaupunki ojentaa kätensä kasvuhaluisten pienten ja mikroyritysten tueksi. Niitä on kaupungin kaikista yrityksistä liki 99 prosenttia.

– Uudistumispolku-hankkeemme muuttui koronaviruspandemian realisoituesa kasvutarinoiden luomisesta selviytymistäistelussa auttamiseksi. Virtuaalisten sparraustilaisuuksien sarja tarjoaa konkreettista apua ja rohkaisua uudistumiseen, sopeutumiseen ja elinvoiman säilyttämiseen, kehittämisasiantuntija Antti Leino toteaa.

Tiedossa on hänen mukaansa innostavaa suunnittelua, kannustusta ja motivaatiota herättäviä tilaisuuksia. Ensimmäiset yhteiset virtuaalihakkeet koetaan huhtikuun puolivälissä. Jokainen osallistuja saa tuoda esiin omassa liiketoiminnassaan ilmaantuneita ongelmia.

– Pyrimme siihen, että vahvan tuen ja kehittämisen myötä liiketoiminta olisi yhä kannattavaa ja yrittäjät jaksaisivat tehdä kaikkensa. Ilman tukiverkostoa nämä ovat surullisen pitkiä päiviä, öitä ja minuuotteja.

Tilanne muuttuu päivittäin. Someron kaupunki reagoi nopeasti ja pyrki auttamaan koronaviruksen takia ahdingossa olevia yrittäjiä.

– Paikallisen yrittäjähdistyksen kanssa teemme proaktiivisella asenteella to-



della hedelmällistä yhteistyötä! Asiantuntijaorganisaatioksi muodotunut, aktiivinen elinvoimatyöryhmä on aidosti kehittävä toimija. Yhdessä auttaminen on noussut nopeasti kaikille itsestäänselvyydeksi, elinkeinoasiantuntija Tanja Uusitalo kiittelee.

Neuvontaa, sparrausta ja lisämyyntimahdollisuuksia

Someron kaupunki on perustanut yrittäjien tueksi myös matalan kynnyksen Helppinäppi-tukipalvelun. Yrittäjät voivat kysyä mitä tahan-

sa mieltä ja liiketoimintaa askarruttavaa tai jakaa ajatuksiaan asiantuntijoiden kanssa.

– Autamme löytämään vastauksia ja suunnittelemaan vaihtoehtoisia keinoja yritystoiminnan varmistamiseksi kriisitilanteessa. Li-

säksi käytössämme on kattava verkosto, joten kaikkiin kysymyksiin löytyy varmasti ratkaisu, Tanja Uusitalo ja Antti Leino toteavat.

Kevään aikana on käynnistymässä myös Paikallisella paikalliselle -palvelumyyn-

Paikalliselta paikalliselle -palvelussa yrittäjä voi kehittää uutta liiketoimintaa ja asiakashyönteä uusia paikallisia toimijoita. Kuva: Someron kaupunki

kanssa. Yritykset voivat siellä muovata nykyistä liiketoimintaansa tai tuoda kokeilumielessä lisäpalveluja perustoimintojen rinnalle.

– Kaikkien kauppiaiden on nyt mietittävä verkkokauppaa ja tuotteiden kotiinkuljetusta. Yksityiset kaupunkilaisetkin voivat tehdä pienimuotoista sivubisnestä, esimerkiksi toimittaa kauppakasseja niille, jotka eivät voi käydä kaupassa.

– Nyt ei ole kyse kilpailusta, vaan entistä leveämmän olkapään tarjoamisesta niille, jotka tarvitsevat apua, Antti Leino kuvailee.

SOMEROLAISYRITYSTEN

helppi
nappi